

## LUCA PARI È IL NUOVO PROJECT SALES DEVELOPER PANASONIC



MILANO - Panasonic System Network Europe ha affidato la carica di Project Sales Developer a Luca Pari, che dovrà sviluppare l'area progetti e la demand creation di Network Video e prodotti professionali di videosorveglianza IP. Pari ha infatti una vasta esperienza nella progettazione e gestione di Progetti e Sistemi complessi, sviluppata nel settore Telecomunicazioni, dove ha affiancato il ruolo di progettista tecnico a quello di commerciale. Questo gli ha permesso di maturare significative esperienze nell'approccio al cliente e nella gestione del canale della distribuzione di prodotti e servizi ad elevato valore tecnologico. Pari entra a far parte del gruppo CCVE Security con l'obiettivo di incrementare l'attività e la presenza di Panasonic sul mercato italiano della videosorveglianza, in particolare nel segmento System Solution e Network Video. L'intento sarà perseguito con azioni mirate per rafforzare il brand awareness e l'aggiornamento tecnologico e attraverso la partecipazione a fiere, congressi e seminari tecnici. [www.panasonic.eu](http://www.panasonic.eu)

## CLAUDIO ANDREA GEMME, NUOVO PRESIDENTE ANIE

MILANO - L'Assemblea di Anie, Federazione Nazionale delle Imprese Elettrotecniche ed Elettroniche aderente a Confindustria, riunita il 20 settembre a Milano, ha eletto Claudio Andrea Gemme come nuovo presidente. Gemme - che succede a Guidalberto Guidalberti - è dal 2000 Amministratore Delegato di Ansaldo Sistemi Industriali (ASI). Tra gli obiettivi programmatici della nuova Presidenza, quello di ridare centralità al fatturatore quale motore di sviluppo del sistema economico italiano: "la crisi ha avuto il merito di ricollocare in primo piano il fatturatore rivalutandone il ruolo di volano dello sviluppo del nostro Paese".



Un comparto industriale forte e radicato nel territorio è il prerequisito per uscire dall'impasse della crescita zero che affligge l'economia italiana. Il mio auspicio è che si arresti la tendenza che ha visto molti paesi europei perdere negli ultimi anni componenti importanti dell'attività industriale, in particolare la base produttiva". Gemme ha quindi sottolineato il contributo che i settori hanno fornito alla ripresa, investendo in innovazione e accelerando le strategie di internazionalizzazione, anche se a suo parere dovrà in futuro diventare operativo categorico fare rete, proporsi sui mercati internazionali non come singoli imprenditori, ma come un sistema industriale coeso, capace di creare relazioni forti e vicine alla committenza locale. Tra i propositi di Gemme si annovera anche il rafforzamento di Confindustria Anie in Europa, dove i driver più importanti sono lo sviluppo-sostenibile e l'efficienza energetica. [www.anie.it](http://www.anie.it)

## GOOGLE ENTRA NELLA HOME AUTOMATION CON ANDROID@HOME

MOUNTAIN VIEW (CA, USA) - Google ha fatto il proprio ingresso sul mercato della Home Automation con il lancio di Android@Home, un nuovo framework per le applicazioni smart home. La combinazione di servizi cloud, software e apparecchiature è descritta come "completamente aperta agli sviluppatori, che hanno così l'opportunità di creare le proprie applicazioni". Considerate le dimensioni e le capacità di un colosso come Google, preannunciato che la Home Automation potrebbe avere uno standard universale. [www.google.com](http://www.google.com)

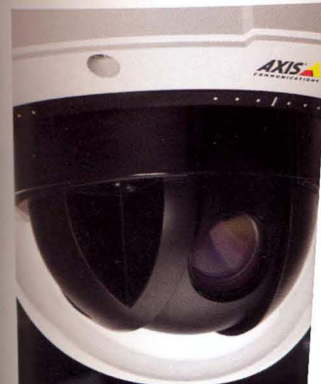
## PARTNERSHIP TRA EUKLIS BY GSG INTERNATIONAL E ARTECO IVS



TREZZANO SUL NAVIGLIO (MI) - GSG International ha annunciato l'integrazione delle proprie telecamere IP a marchio Euklis con le soluzioni di Arteco IVS, importante vendor italiano specializzato in soluzioni integrate hardware e software per la videosorveglianza evoluta. Per Antonmarco Catania, presidente di GSG International, "l'interoperabilità delle telecamere/codec IP Euklis by GSG International con Arteco IVS apre la strada a nuove, potenti possibilità nel campo della sicurezza per i nostri clienti". Nel corso degli anni Arteco ha capitalizzato il proprio know-how tecnologico investendo in ricerca e sviluppo di tecnologie innovative per la videosorveglianza intelligente, arrivando a realizzare in proprio delle procedure di elaborazione di immagini per le quali il software è sensibile solo a ciò che interessa all'utente. Le soluzioni Arteco, quindi, riconoscono ed eliminano le più comuni fonti di disturbi visivi, segnalando e registrando solo ciò che è rilevante, ovvero l'evento di sicurezza. La compatibilità degli apparati Euklis con Arteco rappresenta un passo importante, che offrirà ai clienti Arteco la possibilità di utilizzare videocamere IP tanto funzionali quanto accessibili, affidabili e di elevata qualità. [www.euklis.it](http://www.euklis.it); [www.gsginternational.com](http://www.gsginternational.com); [www.arteco.it](http://www.arteco.it)

## LA SICUREZZA FISICA VALE 19,17 MLD \$

LONDRA (UK) - Secondo la società di ricerca Memoori, il mercato globale della physical security vale più di 19 miliardi di dollari e quasi la metà (9,1 mld) è rappresentata dalla videosorveglianza. Anche se Nord America ed Europa stanno perdendo terreno a vantaggio dell'Asia (soprattutto Cina), la sicurezza fisica ha incrementato fatturato e marginalità e le operazioni di fusione e acquisizione sono più che raddoppiate. Positive anche le stime sulla domanda, che nei prossimi cinque anni dovrebbe continuare a crescere a un tasso medio annuo composto del 3,7%. <http://memoori.com>



Axis Com  
Espandi i

Il miglior cen  
logia video c  
sempre all'av  
Con Axis Com  
un passo av  
Academy ti  
espandere i  
la progettaz  
seminari pr  
Ed è dispon  
l'anno, nell  
allo staff A

Distribuito